

Edgard Zuluaga



Gerente Comercial Consultor en Gestión

COMPETENCIAS

- Gestión | Normas ISO | Transformación digital
- Gestión comercial: ventas B2B y B2C
- Marketing digital, Inbound y Content

IDIOMAS

- Español
- Portugués
- English

EXPERIENCIA LABORAL

Gerente Comercial

GECOS TRANSFORMACIÓN DIGITAL | ABRIL DE 2021 A LA FECHA

- Diseñé e implementé el proceso de ventas B2B
- Diseñé e implementé el proceso de marketing
- Implementé y administro el CRM de la empresa
- Diseñé y dirigí el desarrollo del sitio web de la firma
- Establecí la estrategia comercial

Asistente en Desarrollo de Negocios

INTEDYA | DICIEMBRE 2019 - ABRIL DE 2021

- Administré el departamento de marketing de la oficina
- Desarrollé tareas de ventas B2B
- Establecí alianzas con otras organizaciones, que dieron lugar a ventas para la oficina

Ref.: Quim. Rafael Hernández (Consultor) 099525785

Auditor de Calidad | Representante Comercial

ALORICA | ENERO 2014 - MARZO DE 2019

- Audité la calidad para un equipo de 250 técnicos de soporte técnico de ACER estableciendo el enfoque a procesos
- Fui representante comercial para las campañas comerciales de Amazon en España y Brasil

Ref.: Vet. José Perez (ex supervisor): 098834078

Profesor de Filosofía

ENSEÑANAZA SECUNDARIA | JULIO 2013 - ABRIL DE 2014

- Dicté clases de Filosofía para 5to y 6to año
- Tomé los exámenes finales de los alumnos

DATOS PROFESIONALES

Soy un profesional entusiasta por el trabajo y apasionado por el estudio de las organizaciones, enfocado en las personas y en los procesos.

Puedo abordar la planificación, dirección, organización, integración y control de campañas y procesos de transformación organizacional.

DATOS DE CONTACTO

Teléfono: +598 92 898 699

Email: edgardmz89@hotmail.com

Dirección: Montevideo, Uruguay

Linkedin:

<https://www.linkedin.com/in/lic-edgard-zuluaga-51181871/>

REFERENCIAS PERSONALES

Dra. María Laura Martínez
Profesora en Universidad de la República
Contacto: mlm@adinet.com.uy

Sr. Andrés González
Ex Supervisor en GyF LTDA
Contacto: 098776067.

Ing. Lerder Martins
Contacto: 098863744

FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad Isabel I de Castilla | INTEDYA

SISTEMAS DE GESTIÓN BASADOS EN NORMAS ISO, GENERACIÓN DE 2020 (80% AVANZADO)

- Sistemas de Gestión de la Calidad: ISO 9001 / ISO 13485 / ISO 17025 / ISO 15189
- Sistemas de Gestión de la Seguridad Ambiental: ISO 14001 / ISO 5001 / Cadena de Custodia
- Sistemas de Gestión de la seguridad y la Salud en el Trabajo: ISO 45001 / ISO 22320 / Seg Laboral
- Directrices de Auditorías

Facultad de Humanidades - U. de la R.

LICENCIATURA EN FILOSOFÍA, INVESTIGACIÓN (EGRESADO 2012), GENERACIÓN 2007.

- Filosofía Teórica y Epistemología: categorías, normas y dinámicas micro-sociales de normalización
- Lógica (lenguajes formales: argumentación formal) y Argumentación Informal
- Metodología de la Investigación, Filosofía Práctica, Historia de la Filosofía
- Sintaxis, Semántica

FORMACIÓN TÉCNICA | CURSOS CERTIFICADOS

BIOS

ANALISTA EN FINANZAS Y PLANIFICACIÓN DE INVERSIONES (EGRESADO), GENERACIÓN 2019

ANALISTA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS Y NEGOCIOS (EGRESADO), GENERACIÓN 2017

- Economía, Finanzas, Cálculo Financiero y Contabilidad
- Bolsa de Valores e Inversiones Internacionales
- Administración, Marketing, Gestión de RRHH, Gestión de Calidad, Comercio Internacional y Planificación de Inversiones

Hubspot Academy

DIGITAL MARKETING

INBOUND MARKETING

EMAIL MARKETING

SOFTWARE DE MARKETING DE HUBSPOT

INBOUND (NUEVO)

VENTAS SIN FRICCIÓN

SALES MANAGEMENT TRAINING

SALES ENABLEMENT

INBOUND SALES

SOFTWARE DE VENTAS DE HUBSPOT

CONTENT MARKETING

SEO

SOCIAL MEDIA MARKETING

DIGITAL ADVERTISING

CONTEXTUAL MARKETING

Romero Lemonier Consultores

EJECUTIVO COMERCIAL, GENERACIÓN 2021

- Planificación estratégica, negociación, ventas, liderazgo y formación de equipos de venta.

E.C.S.I.

OPERADOR PC PROFESIONAL CERTIFICADO, GENERACIÓN 2005